

г. Витебск

Закрытое акционерное общество научно-производственный центр «Белсистемтехнологии», именуемое в дальнейшем «Производитель», в лице директора Корнилова Константина Фёдоровича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и Общество с ограниченной ответственностью «Научно-производственное предприятие Призма» (ООО «НПП Призма»), именуемое в дальнейшем «Дилер», в лице директора Чеснокова Александра Валерьевича, действующего на основании Устава, с другой стороны, вместе именуемые «Стороны», заключили настоящий договор о нижеследующем:

1.1. Настоящим договором стороны устанавливают и регулируют сбыт Дилерам Товара, производимого ЗАО НПП «Белсистемтехнологии».

1.2. Цель приобретения Товара – для собственного производства и (или) потребления, вывоза из Республики Беларусь, оптовой и (или) розничной торговли на территории РФ.

1.3. Дилером может быть юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, зарегистрированные в порядке, установленном законодательством.

1.4. Товар поставляется на основании заявки Дилера в количестве, ассортименте, срокам, ценам по отдельным заключенным договорам поставки.

2. ЦЕНА И СКИДКИ

2.1. Формирование цены:

2.1.1. Цена товара для Дилера формируется, как отпускная цена Производителя за вычетом дилерской скидки плюс транспортные и иные затраты по доставке Товара от Производителя до Дилера.

2.1.2. При получении товара у Производителя путём самовывоза транспортные расходы не взимаются.

2.2. Формирование скидки:

2.2.1. При объеме квартальной реализации до 1 000 000 рублей РФ, Дилеру предоставляется скидка в размере 5 % на следующий квартал, начиная с первого изделия.

2.2.2. При объеме квартальной реализации от 1 000 000 до 2 000 000 рублей РФ, Дилеру предоставляется скидка в размере 9 % на следующий квартал, начиная с первого изделия.

2.2.3. При объеме квартальной реализации от 2 000 000 до 2 500 000 рублей РФ, Дилеру предоставляется скидка 11% на следующий квартал, начиная с первого изделия.

2.2.4. При объеме квартальной реализации от 2 500 000 рублей РФ, Дилеру предоставляется скидка 13% на следующий квартал, начиная с первого изделия.

2.2.5. Дилеру предоставляется дополнительная скидка 2% на следующий квартал, независимо от объемов реализации за предыдущий квартал, при выполнении в полном объеме следующих условий:

- Размещение рекламно-справочной информации о предприятии производителя в своих ресурсах;
- Предоставление отзывов о работе оборудования после ввода в эксплуатацию конечными потребителями;
- Ежеквартальное предоставление информации об аналогичной продукции в регионе: ценах, условиях поставки и оплаты.

- Подача ежеквартального отчета за 5 рабочих дня до окончания текущего календарного квартала (Приложение 1).

Дополнительная скидка суммируется с уже имеющейся.

2.2.6. При приобретении Дилером комплекта оборудования стоимостью от 1 000 000 рублей РФ в одном заказе, Дилеру предоставляется разовая Оптовая скидка в размере 2%. Оптовая скидка суммируется со скидкой, установленной на текущий квартал, распространяется только на 1 контракт поставки.

2.2.7. За наибольший объем реализации среди всех дилеров Производитель в праве предоставлять дополнительную скидку Дилеру на следующий квартал в размере 1%. Дилеру присваивается статус «Лидер среди Дилеров»;

2.2.8. В случае отсутствия активности Дилера в течение 6 месяцев, условия работы и размер дилерской скидки пересматриваются;

2.2.9. Производитель имеет право пересмотреть скидку для Дилера по результатам работы в индивидуальном порядке в зависимости от экономической эффективности его работы.

3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

3.1. Участвовать в разработке и реализации региональных программ и проектов по продвижению на региональный рынок продукции под торговой маркой Производителя.

3.2. Распространять рекламно-информационные материалы о товаре и Производителе, по согласованию с Производителем принимать участие в специализированных региональных и межрегиональных выставках.

3.3. Соблюдать договоренности с Производителем по оплате товаров и услуг.

3.4. По письменному запросу Производителя предоставлять информацию о рынках сбыта Товара, выпускаемого Производителем, ожидаемых потребностях рынка, о формировании вероятной производственной программы Производителя.

3.5. Сообщать Производителю о выявленных случаях недобросовестной конкуренции со стороны третьих лиц, о незаконном использовании ими торговой марки Производителя и иных его отличительных признаков.

3.6. Дилер предоставляет Производителю информацию о появлении на рынке новых производителей аналогичного товара, товара принципиально нового качества, о динамике цен на товар, о новых рынках сбыта для Товара Производителя по запросу.

3.7. Своими действиями или бездействием не причинять ущерб репутации Производителя и иным его Дилерам. По возможности не реализовывать продукцию аналогичного назначения других Производителей.

3.8. Дилер несет ответственность за невыполнение соглашений, заключенных с Производителем в установленном законом и Дилерским договором порядке.

4. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

4.1. Предоставить Дилеру комплект документов необходимых для подтверждения статуса Производителя, а также, документы необходимые для оформления на вывоз его товара Дилером за пределы Республики Беларусь.

4.2. Своевременно поставлять Дилеру продукцию по его заявкам, оказывать содействие Дилеру в организации продаж поставляемой продукции. Поставка продукции для участников дилерской сети осуществляется на основании договора поставки продукции.

4.3. Оказывать Дилеру маркетинговую и информационную поддержку.

4.4. Информировать Дилера о новинках Производителя.

4.5. Обеспечивать техническую и информационную поддержку при участии в тендерах.

4.6. Оказывать помощь в работе с клиентами по техническим вопросам.

4.7. Способствовать реализации продукции предпочтительно через Дилера на согласованной территории.

4.8. Производитель несет ответственность за невыполнение соглашений, заключенных с Дилером в установленном законом и Дилерским договором порядке.

5. ПОРЯДОК И УСЛОВИЯ ВЗАИМОРАСЧЁТОВ

5.1. Расчёты с Производителем за поставленный товар производятся с согласованными условиями оплаты на основании отдельно заключенных договоров поставки.

5.2. Валюта платежа – рубли РФ.

5.3. За оказанные услуги по поиску покупателей и содействие заключению договора на сбыт продукции, Производитель уплачивает Дилеру вознаграждение в размере, установленном п.п. 5.4. от суммы договора, заключению которого способствовал Дилер, путем перечисления денежных средств на расчетный счет Дилера в течение 10 рабочих дней с момента полной оплаты Потребителем счетов за поставляемую продукцию.

5.4. Размер вознаграждения составляет 3,5% от суммы договора при заключенном и оплаченном договоре.

5.5. Подтверждением оказанных Дилером услуг по сбыту продукции является уведомления Дилера о достигнутых договоренностях с Потребителем (Приложение 2) и свидетельство о заключении договора с Потребителем (Приложение 3), подписанные уполномоченными представителями сторон.

6. УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ

6.1. Способ отгрузки, состав партии и сроки поставки товара определяются договором поставки.

7. КОНФИДЕЦИАЛЬНОСТЬ

7.1. В течение срока действия договора стороны обязуются не разглашать без согласия другой стороны предмет сотрудничества и другую конфиденциальную информацию, передаваемую сторонами друг друга в рамках настоящего договора, и воздерживаться в дальнейшем от такого разглашения и после прекращения действия договора.

8. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

8.1. Производитель не несет ответственности по обязательствам Дилера перед третьими лицами по поставке товаров и по выполнению монтажных и пусконаладочных работ.

8.2. Стороны несут ответственность в пределах статей настоящего договора, не оговоренные вопросы регулируются в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь.

8.3. В случае возникновения спорных вопросов стороны предпримут все меры для разрешения их путем переговоров. В случае не достижения соглашения споры рассматриваются в экономическом суде Витебской области.

9. ФОРС-МАЖОРНЫЕ ОБСТОЯТЕЛЬСТВА

9.1. При полном или частичном неисполнении сторонами обязательств по настоящему договору вследствие действия обстоятельств непреодолимой силы природного (пожар, наводнение, землетрясение и др.), социального (война, забастовка, массовые беспорядки и др.), техногенного (авария банковских коммуникаций, отсутствие электроснабжения по причине аварии и др.) характера, а также введения запретов государственных органов, изменения законодательства, препятствующее исполнению обязательств срок исполнения обязательств по настоящему договору отодвигается соразмерно времени, в течение которого, действовали такие обстоятельства и их последствия.

10. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

10.1. Настоящий договор вступает в силу с момента его подписания обеими сторонами и действует по «31» декабря 2024г. Изменения и дополнения в договор вносятся по взаимному согласию сторон путем оформления дополнительного соглашения.

10.2. Расторжение настоящего договора возможно по соглашению сторон и по требованию одной из сторон в случае существенного нарушении условий договора другой стороной.

10.3. В случае изменения юридического адреса или банковских реквизитов, стороны уведомляют об этом друг друга в течение 5 (пяти) рабочих дней.

10.4. Настоящий договор составлен в двух экземплярах на русском языке, по одному для каждой из сторон.

11. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ СТОРОН:

«ПРОИЗВОДИТЕЛЬ»:

ЗАО НПЦ «Белсистемтехнологии»

УНП 300272935 / ОКПО 28685301

210101, РБ, г.Витебск, пр-кт. Фрунзе, 77 Д

Beneficiary bank / Банк получателя средств

ПАО «Сбербанк», г.Москва

Р/сч.: 30111810100000000090

БИК: 044525225, ИНН 7707083893

SWIFT SABRRUMM,

Кор./сч. 30101810400000000225

В ГУ Банка России по ЦФО

Beneficiary / Получатель средств:

ЗАО НПЦ «Белсистемтехнологии»

Р/сч. BY94BPSB 30121175140306430000

В ОАО «Сбер Банк» г.Минск,

пр-кт. Независимости, 32 а-1

БИК BPSBBY2X

Т/ф.8-10375212-481900, 481902, 481904

Дог. +375295101083, марк. +375295101085

E-mail: best-centre@mail.ru,

Сайт: <http://best-centre.com>

Директор

М.П.



К.Ф. Корнилов

Директор

М.П.

«ДИЛЕР»:

ООО «НПП Призма»

ИНН 7452124886, КПП 745201001

ОГРН 1157456006730

454007, Челябинская область, г.Челябинск,

ул. Артиллерийская, д.124, оф.31

Банковские реквизиты:

Р/сч.40702810504000010124

Кор/счет: 30101810100000000906

Уральский филиал АО «Райффайзенбанк»

БИК 046577906, ОКПО: 36923536

ОКТМО 75701380000, ОКФС 16

ОКОПФ 12300, ОКВЭД 45.21

тел.(351)7754750,7754724,7754707

Email: opt5@prizma-npp.ru, <http://prizma-npp.ru>

А.В. Чесноков